



*BUSINESS ALLIANCE FOR SECURE COMMERCE*



1

# **BASC EN CIFRAS COMPORTAMIENTO EXPORTACIONES DE EMPRESAS BASC – 2008**

# BASC EN CIFRAS

## COMPORTAMIENTO EXPORTACIONES DE EMPRESAS BASC – 2008

### Tabla de Contenido

	Página
1. MERCADOS DE DESTINO DE LAS EXPORTACIONES DE EMPRESAS BASC EN COLOMBIA	4
1.1. Composición Regional de las Exportaciones de Empresas Certificadas BASC	7
a) África	7
b) América Central	8
c) América de Norte	9
d) América del Sur	11
e) MERCOSUR	11
f) América del Sur – Otros	12
g) Antillas y El Caribe	12
h) Comunidad Andina	14
i) Asia Central	15
j) Asia del Sur	15
k) Oceanía	15
l) Oriente Medio	16
m) Oriente Próximo	16
n) Unión Europea	16
o) Resto de Europa	18
p) Sureste Asiático	19
2. PRINCIPALES MEDIOS DE TRANSPORTE DE LAS EXPORTACIONES BASC EN COLOMBIA	20
3. PARTICIPACIÓN DE EMPRESAS BASC COMO USUARIOS ADUANEROS ESPECIALES	20
CONCLUSIONES	24

---

<sup>1</sup> Imagen principal tomada de [http://www.ite.educacion.es/w3/eos/MaterialesEducativos/mem2007/axial/axial/e\\_wai\\_mod-10-act-04.html](http://www.ite.educacion.es/w3/eos/MaterialesEducativos/mem2007/axial/axial/e_wai_mod-10-act-04.html)

## **GRÁFICOS**

Gráfico N°1 Destino de las Exportaciones BASC – Participación en Valor FOB	5
Gráfico N°2 Concentración de las Exportaciones BASC	6
Gráfico N°3 Principal Medio de Transporte de las Exportaciones BASC	20
Gráfico N°4 Número de Empresas BASC con Clasificación UAP por Ciudad	21
Gráfico N°5 Concentración Exportaciones Empresas BASC en Peso Bruto – Régimen UAP	22
Gráfico N°6 Concentración Exportaciones Empresas BASC en Valor FOB – Régimen UAP	22
Gráfico N°7 Concentración Exportaciones Empresas BASC en Peso Bruto – Régimen ALTEX	23
Gráfico N°8 Concentración Exportaciones Empresas BASC en Valor FOB – Régimen ALTEX	23

## **TABLAS**

Tabla N°1 Destino de las Exportaciones BASC	6
Tabla N°2 Composición de las Exportaciones BASC por Regímenes Especiales del Exportador	21

# **BASC EN CIFRAS COMPORTAMIENTO EXPORTACIONES DE EMPRESAS BASC – 2008<sup>2</sup>**

*Estudio realizado por:  
Proyectos Especiales  
Basc Colombia*

Este documento elaborado por BASC Colombia, tiene por objetivo analizar el comportamiento de las exportaciones de empresas certificadas BASC en nuestro país determinando su participación en el total de las exportaciones nacionales y sus principales mercados de destino, destacando las preferencias arancelarias aplicables, cuando sea del caso.

El análisis servirá para afianzar, específicamente en el universo de exportaciones BASC, las conclusiones del estudio elaborado por el Dr. Juan Carlos Elorza para el II Congreso Nacional BASC Colombia titulado "**Las Exportaciones Colombianas en Tiempos de Crisis y el Papel del Comercio Seguro**" y permitirá identificar nuevos servicios potenciales que pueda estar requiriendo el exportador BASC y su cadena de suministro, dentro del contexto de las redes empresariales seguras.

Finalmente, este informe constituye un importante insumo para la toma de decisiones a nivel nacional y para el establecimiento de planes de trabajo con entidades gubernamentales y autoridades, así como alianzas estratégicas con gremios de la producción, cámaras de comercio, cámaras binacionales y Embajadas, entre otros.

## **1. MERCADOS DE DESTINO DE LAS EXPORTACIONES DE EMPRESAS BASC EN COLOMBIA**

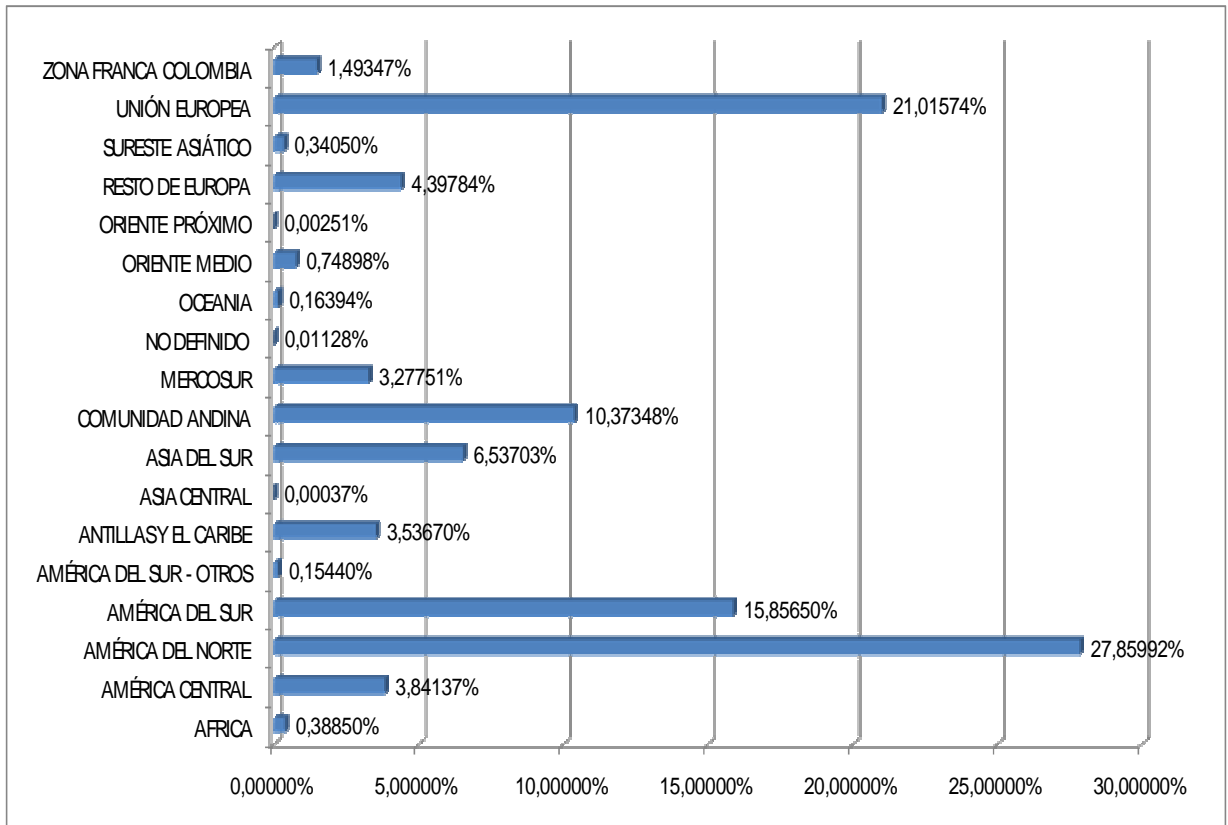
De acuerdo con las cifras del Departamento Administrativo Nacional de Estadística – DANE, las exportaciones colombianas se ubicaron en 37.625,9 millones de dólares en el año 2008. Las exportaciones realizadas por empresas certificadas BASC en Colombia representaron un total de \$ 9.825.612.337,85 en valor FOB, lo cual representa el 26% del total nacional con petróleo y el 38.6% sin petróleo.

Por su parte, el principal destino de exportaciones de las empresas certificadas es el mercado norteamericano que representa el 27,86% del total de las exportaciones BASC en valor F.O.B. y el 36,22% en peso, tal como se aprecia en los siguientes gráficos.

---

<sup>2</sup> La Fuentes de los Datos es Quintero Hermanos Ltda. Toda la información está expresada en dólares.

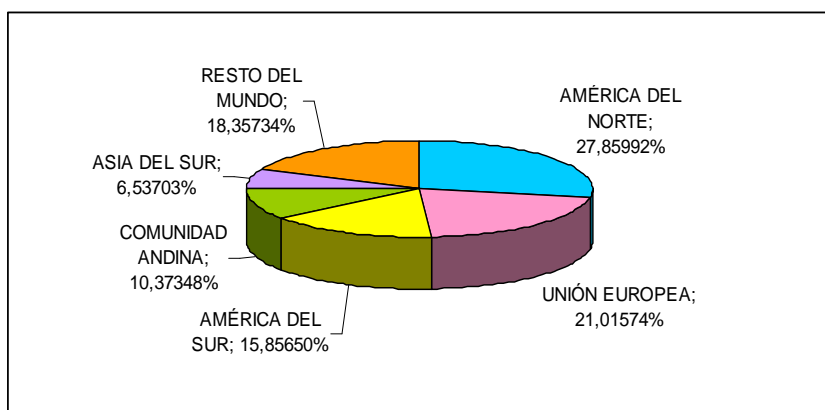
**GRÁFICO N°1 DESTINO DE LAS EXPORTACIONES BASC – PARTICIPACIÓN EN VALOR FOB**



**TABLA N°1 DESTINO DE LAS EXPORTACIONES BASC**

	<b>PESO BRUTO</b>	<b>VALOR FOB</b>	<b>% PARTICIPACIÓN PESO</b>	<b>% PARTICIPACIÓN VALOR</b>
AFRICA	144.789.018,64	38.172.315,86	0,46920%	0,38850%
AMÉRICA CENTRAL	504.649.717,55	377.437.736,98	1,63535%	3,84137%
AMÉRICA DEL NORTE	11.177.029.982,94	2.737.407.362,65	36,21979%	27,85992%
AMÉRICA DEL SUR	3.314.083.254,95	1.557.997.800,62	10,73947%	15,85650%
AMÉRICA DEL SUR – OTROS	103.692.797,17	15.170.418,78	0,33602%	0,15440%
ANTILLAS Y EL CARIBE	1.480.977.208,75	347.502.141,25	4,79919%	3,53670%
ASIA CENTRAL	4.079,00	36.278,25	0,00001%	0,00037%
ASIA DEL SUR	158.694.411,09	642.302.854,54	0,51426%	6,53703%
COMUNIDAD ANDINA	925.551.688,78	1.019.257.810,88	2,99930%	10,37348%
MERCOSUR	536.686.845,74	322.035.508,30	1,73916%	3,27751%
NO DEFINIDO	252.681,51	1.108.486,82	0,00082%	0,01128%
OCEANIA	5.416.941,63	16.107.661,32	0,01755%	0,16394%
ORIENTE MEDIO	520.074.161,98	73.591.586,98	1,68533%	0,74898%
ORIENTE PRÓXIMO	232.914,99	246.164,20	0,00075%	0,00251%
RESTO DE EUROPA	2.240.533.559,36	432.114.237,11	7,26057%	4,39784%
SURESTE ASIÁTICO	8.229.119,53	33.455.800,61	0,02667%	0,34050%
UNIÓN EUROPEA	9.673.733.508,39	2.064.925.318,40	31,34827%	21,01574%
ZONA FRANCA COLOMBIA	64.271.156,69	146.742.854,30	0,20827%	1,49347%
<b>TOTAL</b>	<b>30.858.903.048,69</b>	<b>9.825.612.337,85</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

**GRÁFICO N°2 CONCENTRACIÓN EXPORTACIONES BASC**



Se observa entonces, que luego de Estados Unidos, los siguientes destinos de importancia están representados en valor en la Unión Europea que suma el 21,01% y América del Sur (15,86%) representado por Chile y Venezuela país que significa el 12% de estas exportaciones.

La Comunidad Andina integrada por Bolivia, Perú y Ecuador representa para las exportaciones BASC el 10,37%; si se incluye a Venezuela las exportaciones BASC alcanzan \$2.198.224.687,82 FOB y la participación es entonces del 22,37% en valor y del 4,5% en peso. La siguiente concentración se presenta en Asia del Sur con un total de participación de 6,54% en valor FOB.

**1.1. COMPOSICIÓN REGIONAL DE LAS EXPORTACIONES DE EMPRESAS CERTIFICADAS BASC**

**a) ÁFRICA**

El total de las exportaciones de empresas BASC a África en 2008 fue de \$ 38.172.315,86 lo cual equivale al 0,39% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 0,47% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
ERITREA	17,60	80,00	0,00000%	0,00000%
COSTA DE MARFIL	68,00	1.700,00	0,00000%	0,00002%
BURUNDI	529,00	8.383,05	0,00000%	0,00009%
BENIN	13.051,58	22.669,92	0,00004%	0,00023%
ETIOPIA	1.861,00	31.640,00	0,00001%	0,00032%
GAMBIA	25.545,00	36.000,00	0,00008%	0,00037%
ZAIRE	51.974,78	71.004,60	0,00017%	0,00072%
TOGO	51.090,00	72.000,00	0,00017%	0,00073%
TUNICIA – TUNEZ	34.858,01	84.146,80	0,00011%	0,00086%
CAMERUN	44.785,88	84.867,60	0,00015%	0,00086%
ARGELIA	47.088,00	96.120,00	0,00015%	0,00098%
RUANDA	15.565,10	136.981,40	0,00005%	0,00139%
SENEGAL	88.985,38	138.917,70	0,00029%	0,00141%
REPUBLICA CENTROAFRICANA	83.332,81	154.284,21	0,00027%	0,00157%
UGANDA	101.255,92	155.300,00	0,00033%	0,00158%
MADAGASCAR	127.354,46	178.251,56	0,00041%	0,00181%
SIERRA LEONA	128.693,06	188.172,62	0,00042%	0,00192%
MAURITANIA	106.023,00	190.573,20	0,00034%	0,00194%
REUNION	42.624,03	196.880,76	0,00014%	0,00200%
GABÓN	191.038,03	324.192,46	0,00062%	0,00330%
MALAWI	254.953,76	382.510,00	0,00083%	0,00389%
KENIA	284.245,35	386.860,25	0,00092%	0,00394%
LIBERIA	561.833,84	629.817,44	0,00182%	0,00641%
GHANA	425.322,08	801.660,65	0,00138%	0,00816%
ANGOLA	519.940,91	808.042,17	0,00168%	0,00822%
MOZAMBIQUE	914.082,48	1.322.864,11	0,00296%	0,01346%
CONGO	875.064,26	1.342.810,86	0,00284%	0,01367%
NIGERIA	582.177,74	1.350.160,33	0,00189%	0,01374%
ZAMBIA	967.563,05	1.393.596,44	0,00314%	0,01418%
TANZANIA	875.213,93	1.417.269,80	0,00284%	0,01442%
MARRUECOS	127.868.067,00	11.408.159,43	0,41436%	0,11611%
SUDAFRICA	9.504.813,60	14.756.398,50	0,03080%	0,15018%
<b>TOTAL</b>	<b>144.789.018,64</b>	<b>38.172.315,86</b>	<b>0,46920%</b>	<b>0,38850%</b>

## b) AMÉRICA CENTRAL

El total de las exportaciones de empresas BASC a América Central en 2008 fue de \$ 377.437.736,98 lo cual equivale al 3.84% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 1.63% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
BÉLICE	136.927,94	443.712,64	0,00044%	0,00452%
NICARAGUA	390.258,25	2.672.130,87	0,00126%	0,02720%
HONDURAS	34.242.031,98	21.634.180,25	0,11096%	0,22018%
EL SALVADOR	11.567.749,39	21.654.663,16	0,03749%	0,22039%
PANAMÁ	76.641.050,27	82.705.300,20	0,24836%	0,84173%
GUATEMALA	251.793.351,42	83.990.440,36	0,81595%	0,85481%
COSTA RICA	129.878.348,30	164.337.309,50	0,42088%	1,67254%
<b>TOTAL</b>	<b>504.649.717,55</b>	<b>377.437.736,98</b>	<b>1,63535%</b>	<b>3,84137%</b>

### *Preferencias Arancelarias con Países de Centro América.*

Colombia y los países del Triángulo Norte de Centroamérica (El Salvador, Guatemala y Honduras), adelantaron negociaciones para la firma de un tratado de libre comercio que les permita a los cuatro países mejorar las condiciones de acceso a sus respectivos mercados, aprovechar las complementariedades de sus economías, así como promover las inversiones mutuas, con miras a lograr mayores niveles de desarrollo que beneficien a la población<sup>3</sup>.

Este TLC se suscribió el 9 de agosto de 2007 en Medellín (Colombia), y podrá ser profundizado gracias a la cláusula evolutiva dentro del mismo, encaminada a incorporar nuevas disciplinas a las ya contempladas en el acuerdo, con miras a tener a futuro un tratado más robusto, dentro del sentido de equidad e igualdad con que se llevó la negociación, a través de las ocho rondas celebradas<sup>4</sup>.

A la entrada en vigencia del Acuerdo con el Triángulo Norte, el 53% de los bienes industriales quedarán libres de arancel con El Salvador y Guatemala, y con Honduras el 55%. Cinco años después, el 63% de los productos industriales tendrá acceso sin aranceles al mercado de El Salvador y de Guatemala. En 10 años, más del 70 % de los productos industriales quedará libre de gravámenes con Guatemala y El Salvador, mientras que con Honduras esa proporción será de 87%<sup>5</sup>.

El Presidente, Álvaro Uribe Vélez sancionó este TLC mediante la Ley 1241 de julio 30 de 2008; por su parte, la Corte Constitucional lo declaró exequible en su totalidad mediante Sentencia C-446 de 2009, notificada el 23 de septiembre de 2009.

<sup>3</sup> <http://www.mincomercio.gov.co/eContent/newsdetail.asp?id=5107&idcompany=7>

<sup>4</sup> PROEXPORT Colombia. "Guía para Exportar a El Salvador". Página32. <http://www.proexport.com.co/VBeContent/library/documents/DocNewsNo4049DocumentNo7378.PDF>

<sup>5</sup> <http://www.dinero.com/noticias-agenda-tlc/pais-tiene-tres-nuevos-tlc/63932.aspx>

En relación con Panamá y con el fin de impulsar el intercambio comercial, el 9 de julio de 1993 se suscribió en Cartagena de Indias un Acuerdo de Alcance Parcial de tipo comercial con el objetivo del otorgamiento de preferencias, en relación con los gravámenes y demás restricciones aplicadas a la importación de los productos negociados por ambas partes cuando estos sean originarios y provenientes de sus respectivos territorios.

El 15 de febrero de 2005 en Panamá se firmó el Segundo Protocolo Modificador del Acuerdo de Alcance Parcial (AAP) el cual entró en vigencia el 17 de marzo de ese mismo año.

### c) AMÉRICA DEL NORTE

El total de las exportaciones de empresas BASC a América del Norte en 2008 fue de \$ 2.737.407.362,65 lo cual equivale al 27.8% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 36.2% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
CANADA	708.837.161,03	136.872.510,27	2,29703%	1,39302%
ESTADOS UNIDOS	10.014.081.275,05	2.367.473.793,55	32,45119%	24,09492%
MEXICO	454.111.546,86	233.061.058,83	1,47157%	2,37197%
<b>TOTAL</b>	<b>11.177.029.982,94</b>	<b>2.737.407.362,65</b>	<b>36,21979%</b>	<b>27,85992%</b>

#### ***Preferencias Arancelarias con Países de América del Norte.***

En relación con Estados Unidos que es el principal país de destino de las exportaciones de las empresas afiliadas BASC, Colombia actualmente es beneficiaria de la Ley de Preferencias Arancelarias Andinas y de Erradicación de Drogas (ATPDEA), la cual renueva y amplía los beneficios unilateralmente otorgados por el gobierno de Estados Unidos a Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú mediante la Ley de Preferencias Comerciales Andinas (ATPA), que venció en diciembre 4 de 2001.

La ley se aplica retroactivamente para los productos que estaban cobijados por el antiguo ATPA. El 2 de octubre de 2008, el Senado de los Estados Unidos aprobó por un año más la extensión de la Ley ATPDEA para Colombia y Perú, hasta el 31 de diciembre de 2009, mientras que para Bolivia y Ecuador la prórroga fue por seis meses<sup>6</sup>.

Dado el vencimiento del ATPDEA y el carácter unilateral de las preferencias, así como su duración por un tiempo definido cuya prórroga depende de factores políticos y económicos así como del cumplimiento de compromisos por parte de los países beneficiarios, se determinó la necesidad de adelantar negociaciones con Estados Unidos tendientes a la suscripción de un Tratado de Libre Comercio que permitiera obtener preferencias con carácter permanente para el ingreso a ese mercado por parte de los empresarios colombianos. Las negociaciones culminaron el 27 de febrero de 2006.

<sup>6</sup> PROEXPORT Colombia, "Guía para Exportar a Estados Unidos". Página 27.  
<http://www.proexport.com.co/VBeContent/library/documents/DocNewsNo4532DocumentNo7379.PDF>

En Colombia la Ley número 1143 del 4 de julio de 2007 aprobó el "**Acuerdo de Promoción Comercial entre la República de Colombia y los Estados Unidos de América**", así como sus cartas adjuntas y sus entendimientos, suscritos en Washington el 22 de noviembre del 2006. A su vez, en el mes de julio de 2008, la Corte Constitucional emitió las Sentencias C-750/08 y C-751/08, con las cuales se declara completamente exequible el TLC y su Protocolo Modificadorio.

En Estados Unidos, el Tratado está pendiente de la aprobación en el Congreso y del intercambio de notas con el gobierno colombiano, para que entre en vigencia.

En cuanto a la relación con México, destino al que se dirigen el 2,37% de las exportaciones BASC, las relaciones comerciales están reguladas por el Tratado del Grupo de los Tres (G-3), integrado inicialmente por México, Colombia y Venezuela, el cual se firmó en junio de 1994 y entró en vigor el 1 de enero de 1995. El 22 de mayo del 2006 Venezuela presentó su renuncia al G-3, la cual se hizo efectiva a partir del 20 de Noviembre del mismo año. Sin embargo esta renuncia no afectó las relaciones comerciales entre Colombia y México, que se siguen rigiendo de acuerdo a lo establecido bajo el acuerdo.

Este acuerdo incluye un programa de eliminación para el universo de productos industriales, con un tratamiento especial para los sectores agrícola y automotor; disposiciones en materia de medidas fitozoosanitarias, reglas de origen, salvaguardias, prácticas desleales de comercio internacional, comercio de servicios, servicios financieros, entrada temporal de personas de negocios, normas técnicas, inversión, y propiedad intelectual.

Con Canadá también se negoció un Tratado de Libre Comercio el cual fue firmado el 21 de noviembre de 2008 se firmó el Tratado de Libre Comercio en el marco del encuentro entre el Presidente Álvaro Uribe y el Primer Ministro de Canadá Stephen Harper.

Este Acuerdo tiene como objetivo crear un espacio libre de restricciones en busca del crecimiento y el desarrollo económico continuo de los países signatarios. Además del Acuerdo Comercial suscrito también se logró un acuerdo para evitar la doble tributación entre las dos naciones y otros convenios sobre cooperación en materia ambiental y laboral. El acuerdo representa para Colombia la exención de aranceles para el 90% de los productos agrícolas que exporta a Canadá, mientras que el 97% de los bienes industriales importados desde Canadá quedarán exentos de gravámenes.

Es importante resaltar que en la Sección C relativa a Facilitación del Comercio se incluyó un artículo según el cual las partes cooperarán para llevar un despacho expedito y eficiente de las mercancías. Para este fin las partes deberán tomar en cuenta cualquier certificación hecha en la Parte exportadora relacionada con la cadena de suministro del comercio, en una clara referencia al trabajo de BASC.

El Tratado de Libre Comercio entre Canadá y Colombia fue aprobado el pasado mes de agosto por el Congreso colombiano. En Canadá el Tratado aún no ha sido aprobado y de hecho fue retirado de la actual agenda legislativa debido a la fuerte presión ejercida por

movimientos sociales canadienses y colombianos ante los tres partidos políticos de oposición de ese país.

#### d) AMÉRICA DEL SUR

El total de las exportaciones de empresas BASC a América del Sur en 2008 fue de \$ 1.557.997.800,62 lo cual equivale al 15.8% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 10.7% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
CHILE	2.849.506.461,59	379.030.923,68	9,23398%	3,85758%
VENEZUELA	464.576.793,36	1.178.966.876,94	1,50549%	11,99892%
<b>TOTAL</b>	<b>3.314.083.254,95</b>	<b>1.557.997.800,62</b>	<b>10,73947%</b>	<b>15,85650%</b>

#### *Preferencias Arancelarias con Países de América del Sur.*

Las relaciones comerciales con Chile obedecen a lo dispuesto en el Acuerdo de Complementación Económica (ACE) N° 24, el cual se suscribió el 6 de diciembre de 1993 en el marco de la ALADI y entró en vigencia el 1° de enero de 1994; su aplicación se dio gracias al decreto N° 2717 del 31 de diciembre de 1993, el cual fue modificado con el decreto 1741 del 3 de agosto de 1994 y ampliado mediante el decreto 2172 del 11 de diciembre de 1995 y 2178 de septiembre de 1997.

Bajo este acuerdo, los dos países se comprometieron a liberar del pago de gravámenes su comercio recíproco mediante un programa de liberación diseñado en anexos de desgravación. Actualmente el 95% del universo arancelario se encuentra exento del pago de arancel.

La ampliación del programa de liberación del Acuerdo se ha venido adelantando a través de la Comisión Administradora y la participación del Comité Asesor Empresarial -CASE-, en representación del sector privado.

#### e) MERCOSUR

El total de las exportaciones de empresas BASC a MERCOSUR en 2008 fue de \$322.035.508,3 lo cual equivale al 3.2% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 1.74% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
ARGENTINA	101.266.959,3	6.6721.332,96	0,32816%	0,67906%
BRASIL	425.094.470,5	247.190.896,5	1,37754%	2,51578%
PARAGUAY	1.086.992,02	3.026.543,32	0,00352%	0,03080%
URUGUAY	9.238.423,95	5.096.735,53	0,02994%	0,05187%
<b>TOTAL</b>	<b>536.686.845,7</b>	<b>322.035.508,3</b>	<b>1,73916%</b>	<b>3,27751%</b>

### **Preferencias Arancelarias con Países del MERCOSUR.**

Las relaciones comerciales con los países miembros del MERCOSUR se regulan mediante el Acuerdo de Complementación Económica No. 59 CAN - MERCOSUR el cual se suscribió el 18 de octubre de 2004 y no solo crea para Colombia oportunidades de exportación en sectores importantes de la economía, sino que permite al país importar bienes de capital y materias primas e insumos a menores costos, generando incrementos de competitividad de la producción nacional.

Bajo el programa de liberalización establecido, las desgravaciones son anuales y progresivas y se aplican sobre el arancel vigente para terceros países; los márgenes de preferencia crecen entonces de forma progresiva hasta alcanzar el 100% y de esta forma se refleja el reconocimiento de las asimetrías al establecer cronogramas diferenciados.

#### **f) AMÉRICA DEL SUR – Otros**

El total de las exportaciones de empresas BASC a otros países de América del Sur en 2008 fue de \$ 15.170.418,786 lo cual equivale al 0.15% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 0.33% del total de las exportaciones BASC en peso.

<b>PAÍS</b>	<b>PESO BRUTO</b>	<b>VALOR FOB</b>	<b>% PARTICIPACIÓN PESO</b>	<b>% PARTICIPACIÓN VALOR</b>
GUYANA FRANCESA	2.274.646,07	372.002,20	0,00737%	0,00379%
GUYANA	20.021.174,47	4.687.534,51	0,06488%	0,04771%
SURINAM	81.396.976,63	10.110.882,07	0,26377%	0,10290%
<b>TOTAL</b>	<b>103.692.797,17</b>	<b>15.170.418,78</b>	<b>0,33602%</b>	<b>0,15440%</b>

#### **g) ANTILLAS Y EL CARIBE**

El total de las exportaciones de empresas BASC a Antillas y el Caribe en 2008 fue de \$ 347.502.141,25 lo cual equivale al 3.54% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 4.8% del total de las exportaciones BASC en peso.

<b>PAÍS</b>	<b>PESO BRUTO</b>	<b>VALOR FOB</b>	<b>% PARTICIPACIÓN PESO</b>	<b>% PARTICIPACIÓN VALOR</b>
ISLAS CAIMAN	87.041,00	53.734,65	0,00028%	0,00055%
SANTO TOMAS	18.139,80	127.149,68	0,00006%	0,00129%
SAN CRISTOBAL Y NIEVES	3.211.677,00	267.045,03	0,01041%	0,00272%
BERMUDA	5.636.330,00	349.452,47	0,01826%	0,00356%
DOMINICA	3.346.171,52	475.462,13	0,01084%	0,00484%
VIRGENES ISLAS	3.026.646,46	549.429,78	0,00981%	0,00559%
BAHAMAS	6.228.569,10	891.569,84	0,02018%	0,00907%
ANTIGUA Y BARBUDA	5.406.549,50	1.172.843,84	0,01752%	0,01194%

BARBADOS	1.593.713,57	1.478.156,95	0,00516%	0,01504%
TURCAS Y CAICOS ISLAS	18.256.422,76	1.607.050,47	0,05916%	0,01636%
SAN VICENTE Y LAS GRANADINAS	31.351.505,17	2.649.535,67	0,10160%	0,02697%
MARTINICA	37.558.209,48	3.951.526,25	0,12171%	0,04022%
GRANADA	473.657,61	4.042.044,48	0,00153%	0,04114%
SANTA LUCIA	52.369.029,47	5.094.043,84	0,16970%	0,05184%
ARUBA	40.436.810,34	7.295.081,72	0,13104%	0,07425%
HAITI	30.797.766,42	8.186.072,58	0,09980%	0,08331%
ANTILLAS HOLANDESAS	55.346.397,18	11.607.468,11	0,17935%	0,11813%
GUADALUPE	102.690.111,57	14.003.608,49	0,33277%	0,14252%
JAMAICA	49.580.906,14	20.464.832,92	0,16067%	0,20828%
CUBA	19.805.795,92	23.620.604,41	0,06418%	0,24040%
TRINIDAD Y TOBAGO	18.800.094,61	23.825.577,94	0,06092%	0,24248%
REPÚBLICA DOMINICANA	235.839.731,71	96.199.888,46	0,76425%	0,97907%
PUERTO RICO	759.115.932,42	119.589.961,54	2,45996%	1,21712%
<b>TOTAL</b>	<b>1.480.977.208,75</b>	<b>347.502.141,25</b>	<b>4,79919%</b>	<b>3,53670%</b>

### ***Preferencias Arancelarias con Países de las Antillas y el Caribe.***

Gracias al el Acuerdo de Alcance Parcial - AAP N° 31 sobre Comercio y Cooperación Económica y Técnica suscrito en el marco del Artículo 25 de la ALADI en la ciudad de Cartagena de Indias el 24 de julio de 1994, Colombia otorga preferencias arancelarias a los países miembros de CARICOM (Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados, Guyana, Antigua y Barbuda, Belice, Dominica, Granada, Monserrat, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas) en 1128 subpartidas de productos en nomenclatura nandina y recibe rebajas arancelarias en 1074, por parte de Trinidad y Tobago, Jamaica, Barbados y Guyana.

En las rebajas arancelarias a favor de Colombia, se destaca el cubrimiento de los siguientes bienes: Tabaco, Poliestireno, Maquinaria agrícola, Sulfatos de amonio, Cloruro de potasio, Policloruro de vinilo, Sulfatos de calcio, Polipropileno, Almidón de maíz, y Textiles.

En la actualidad, las preferencias para los productos negociados equivalen al 100%, con lo cual no pagan aranceles en las dos Partes siempre y cuando se cumpla la normativa del AAP en relación con las normas de origen.

Actualmente se trabaja por la unificación en un solo Decreto las preferencias otorgadas por Colombia para actualizar a la nomenclatura actual y se de continuidad a las negociaciones de ampliación de preferencias en más productos en el marco del AAP Colombia-CARICOM.

En relación con Cuba, las relaciones comerciales están regidas por el Acuerdo de Complementación Económica – ACE N°49, el cual se suscribió en el año 2000 bajo el marco de la ALADI y entró en vigencia desde el 10 de julio de 2001.

Este Acuerdo incluye actualmente y gracias a la negociación del segundo protocolo de modificación preferencias arancelarias para Cuba en 356 subpartidas (226 profundizadas y 130 ampliadas) de las cuales 207 tienen una preferencia del 100%.

Por su parte Colombia recibió preferencias arancelarias en 1.150 subpartidas (653 profundizadas y 497 ampliadas), de las cuales 577 tienen preferencia del 100%. Se destacan productos como carne, mantequilla, queso, verduras, alimentos procesados, químicos, cosméticos, artículos de cuero, papel, confecciones y electrodomésticos.

#### **h) COMUNIDAD ANDINA**

El total de las exportaciones de empresas BASC a la Comunidad Andina en 2008 fue de \$1.019.257.810,88 lo cual equivale al 10.37% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 3% del total de las exportaciones BASC en peso.

<b>PAÍS</b>	<b>PESO BRUTO</b>	<b>VALOR FOB</b>	<b>% PARTICIPACIÓN PESO</b>	<b>% PARTICIPACIÓN VALOR</b>
BOLIVIA	41.962.819,52	69.954.593,82	0,13598%	0,71196%
PERÚ	487.877.911,57	429.965.365,86	1,58100%	4,37597%
ECUADOR	395.710.957,69	519.337.851,20	1,28232%	5,28555%
<b>TOTAL</b>	<b>925.551.688,78</b>	<b>1.019.257.810,88</b>	<b>2,99930%</b>	<b>10,37348%</b>

#### ***Preferencias Arancelarias con Países de las Antillas y el Caribe.***

La Comunidad Andina es una organización subregional con personería jurídica internacional constituida por Bolivia, Colombia, Ecuador, y Perú y compuesto por los órganos e instituciones del Sistema Andino de Integración (SAI).

Venezuela que también hacía parte de esta organización, denunció el Acuerdo el 22 de abril de 2006 denunció el acuerdo, con lo cual cesaron para él los derechos y obligaciones derivados de su condición de miembro, con excepción de las ventajas recibidas y otorgadas de conformidad con el Programa de Liberación de la Subregión, las cuales permanecerán en vigencia por un plazo de cinco años a partir de la denuncia.

En los últimos 15 años, destaca de manera sobresaliente la ganancia en participación que ha tenido la Comunidad Andina en el total de las exportaciones. Sin duda, este fenómeno tiene explicación en la puesta en marcha de la liberación comercial a comienzos de la década pasada<sup>7</sup> y los avances que ha tenido el proceso de integración comunitario.

<sup>7</sup> ELORZA, Juan Carlos. "Las Exportaciones Colombianas en Tiempos de Crisis y el Papel del Comercio Seguro". Estudio elaborado para BASC Colombia, julio de 2009. Página 15.

### i) ASIA CENTRAL

El total de las exportaciones de empresas BASC a Kazajstán en 2008 fue de \$36.278,25 lo cual equivale al 0.00037% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 0.0001% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
KAZAJSTAN	4.079	36.278,25	0,0000132%	0,0003692%

### j) ASIA DEL SUR

El total de las exportaciones de empresas BASC a Asia del Sur en 2008 fue de \$642.302.854,54 lo cual equivale al 6.54% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 0.51% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
CHINA	49.331.547,04	240.013.155,69	0,15986%	2,44273%
COREA (NORTE)	139.587,26	334.519,55	0,00045%	0,00340%
COREA (SUR)	9.153.123,61	47.414.861,47	0,02966%	0,48256%
JAPÓN	83.456.674,03	253.475.078,68	0,27045%	2,57974%
TAIWAN	13.490.728,08	91.332.305,64	0,04372%	0,92953%
BANGLADESH	150.278,00	162.252,46	0,00049%	0,00165%
INDIA	2.970.714,06	9.561.681,05	0,00963%	0,09731%
SRI LANKA	1.759,01	9.000,00	0,00001%	0,00009%
<b>TOTAL</b>	<b>158.694.411,09</b>	<b>642.302.854,54</b>	<b>0,51426%</b>	<b>6,53703%</b>

### k) OCEANÍA

El total de las exportaciones de empresas BASC a Oceanía en 2008 fue de \$16.107.661,32 lo cual equivale al 0.16% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 0.017% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
AUSTRALIA	4750523,67	13583483,94	0,01539%	0,13825%
FIJI	104675,34	132016,08	0,00034%	0,00134%
GUAM	2981	9183,47	0,00001%	0,00009%
MARSHALL ISLAS	82138	220800,37	0,00027%	0,00225%
NUEVA ZELANDIA	455889,78	2098630,66	0,00148%	0,02136%
POLINESIA FRANCESA	19408	58082,15	0,00006%	0,00059%
SAMOA	1325,84	5464,65	0,00000%	0,00006%
<b>TOTAL</b>	<b>5416941,63</b>	<b>16107661,32</b>	<b>0,01755%</b>	<b>0,16394%</b>

## I) ORIENTE MEDIO

El total de las exportaciones de empresas BASC a Oriente Medio en 2008 fue de \$73.591.586,98 lo cual equivale al 0.75% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 1.69% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
T. A. DE PALESTINA	23.783,48	39.825,00	0,00008%	0,00041%
OMAN	49.334,00	49.578,82	0,00016%	0,00050%
YEMEN	56.340,18	110.333,60	0,00018%	0,00112%
KUWAIT	69.922,91	156.753,16	0,00023%	0,00160%
QATAR	89.846,30	243.248,73	0,00029%	0,00248%
IRAQ	330.037,93	486.670,00	0,00107%	0,00495%
LIBANO	178.338,15	490.612,99	0,00058%	0,00499%
BAHRAIN	266.438,09	727.839,64	0,00086%	0,00741%
PAKISTAN	605.320,94	774.517,38	0,00196%	0,00788%
EGIPTO	704.668,59	914.041,62	0,00228%	0,00930%
SIRIA	239.019,87	1.137.260,48	0,00077%	0,01157%
JORDANIA	523.096,90	1.673.413,81	0,00170%	0,01703%
ARABIA SAUDITA	715.091,72	2.278.616,63	0,00232%	0,02319%
EMIRATOS ARABES	2.437.537,86	4.192.746,92	0,00790%	0,04267%
ISRAEL	513.785.385,06	60.316.128,20	1,66495%	0,61387%
<b>TOTAL</b>	<b>520.074.161,98</b>	<b>73.591.586,98</b>	<b>1,68533%</b>	<b>0,74898%</b>

## m) ORIENTE PRÓXIMO

El total de las exportaciones de empresas BASC a Oriente Próximo en 2008 fue de \$246.164,20 lo cual equivale al 0.0025% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 0.00075% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
SUDAN	987,00	19.114,86	0,00000%	0,00019%
LIBIA	231.927,99	227.049,34	0,00075%	0,00231%
<b>TOTAL</b>	<b>232.914,99</b>	<b>246.164,20</b>	<b>0,00075%</b>	<b>0,00251%</b>

## n) UNIÓN EUROPEA

El total de las exportaciones de empresas BASC a la Unión Europea en 2008 fue de \$ 2.064.925.318,40 lo cual equivale al 21.01% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 31.5% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
LUXEMBURGO	69,63	25.615,38	0,00000%	0,00026%
CHIPRE	29.794,00	32.555,35	0,00010%	0,00033%
LITUANIA	79.064,34	280.148,81	0,00026%	0,00285%
AUSTRIA	308.024,90	716.715,73	0,00100%	0,00729%
REPÚBLICA CHECA	501.229,57	777.959,75	0,00162%	0,00792%
HUNGRÍA	453.269,40	985.112,93	0,00147%	0,01003%
LETONIA	283.047,55	1.019.088,63	0,00092%	0,01037%
ESLOVAQUIA	452.214,94	1.127.481,89	0,00147%	0,01147%
RUMANIA	950.483,54	2.573.567,75	0,00308%	0,02619%
BULGARIA	2.721.380,24	4.767.541,44	0,00882%	0,04852%
GRECIA	38.052.210,76	5.852.299,01	0,12331%	0,05956%
ESTONIA	783.958,35	7.415.432,79	0,00254%	0,07547%
ESLOVENIA	79.209.706,00	8.834.071,00	0,25668%	0,08991%
POLONIA	41.030.745,08	15.088.120,26	0,13296%	0,15356%
SUECIA	7.407.277,02	22.343.306,65	0,02400%	0,22740%
IRLANDA	396.941.854,43	25.805.705,18	1,28631%	0,26264%
FINLANDIA	133.872.259,50	38.891.313,69	0,43382%	0,39582%
DINAMARCA	780.811.098,86	53.055.415,94	2,53026%	0,53997%
PORTUGAL	626.819.732,12	64.937.913,43	2,03124%	0,66090%
FRANCIA	436.100.261,89	95.515.422,06	1,41321%	0,97211%
ITALIA	843.056.233,05	229.261.760,58	2,73197%	2,33331%
REINO UNIDO	1.337.645.919,45	269.116.386,22	4,33472%	2,73893%
ALEMANIA	534.080.494,54	281.948.790,82	1,73072%	2,86953%
BÉLGICA	548.704.736,79	293.504.206,80	1,77811%	2,98713%
ESPAÑA	745.335.076,95	296.437.560,59	2,41530%	3,01699%
PAÍSES BAJOS	3.118.103.365,49	344.611.825,72	10,10439%	3,50728%
<b>TOTAL</b>	<b>9.673.733.508,39</b>	<b>2.064.925.318,40</b>	<b>31,34827%</b>	<b>21,01574%</b>

### ***Preferencias Arancelarias con la Unión Europea.***

Colombia es beneficiario del régimen especial de estímulo SGP PLUS de la Unión Europea, el cual se aplica a países en desarrollo que son vulnerables por su falta de diversificación y su insuficiente integración en el comercio mundial, el cual otorga preferencias adicionales, destinadas a fomentar el crecimiento económico y de éste modo responder positivamente a la necesidad de desarrollo sostenible, mediante una suspensión de los derechos arancelarios para los productos no sensibles y una reducción de los mismos para los productos sensibles.

La Comisión Europea renovó los beneficios del SGP Plus para el período 1 de enero 2009 hasta el 31 de diciembre de 2011, mediante una decisión que fue oficializada el 9 de Diciembre de 2008 (notificada con el número C (2008) 8028, 2008/938/CE), y que incluye a: Bolivia, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Paraguay, Perú, Venezuela, Armenia, Azerbaiyán, Georgia, Mongolia y Sri Lanka.

Actualmente Colombia se encuentra adelantando negociaciones para la consecución de un Acuerdo Comercial con la Unión Europea. Los primeros contactos para esta

negociación tuvieron lugar en el año 2005, cuando la Comunidad Andina de Naciones – CAN y la UE ratificaron su interés de celebrar un Acuerdo de Asociación alrededor de tres pilares: **Diálogo Político, Cooperación y Comercio**.

Después de una intensa labor al más alto nivel, la UE aceptó iniciar la negociación de un Acuerdo bilateral con Colombia, Perú y Ecuador (sin cerrar la puerta a Bolivia), a pesar que su estrategia tradicional en el desarrollo de Acuerdos de Asociación había sido el modelo bloque a bloque, tal como sucedió con la Comunidad del Caribe - CARICOM, el Mercado Común del Sur - MERCOSUR y Centroamérica. De esta forma se entra a un modelo de negociación denominado “*multipartita*” entre la UE, quien mantiene su posición como bloque, y cada uno de los países andinos.

Este modelo permitirá alcanzar un acuerdo único entre los participantes pero con la posibilidad de diferencias en la parte normativa, incorporando así las necesidades particulares de los países andinos.

El acuerdo resultante de este proceso debe ser de *última generación*, lo cual significa que debe incluir tanto compromisos en materia de bienes como en cuanto al comercio de servicios. Se espera que las negociaciones finalicen en noviembre de 2009.

#### o) RESTO DE EUROPA

El total de las exportaciones de empresas BASC al Resto de Europa en 2008 fue de \$432.114.237,11 lo cual equivale al 4.4% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 7.26% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
MOLDAVIA	153,00	1.368,50	0,00000%	0,00001%
MACEDONIA	14.550,01	34.339,46	0,00005%	0,00035%
GIBRALTAR	14.140,00	45.013,73	0,00005%	0,00046%
ISLANDIA	22.957,00	72.355,08	0,00007%	0,00074%
ALBANIA	76.091,03	207.714,14	0,00025%	0,00211%
MONACO	163.200,00	1.197.000,00	0,00053%	0,01218%
UCRANIA	4.011.238,06	1.715.965,22	0,01300%	0,01746%
ANDORRA	2.286.344,10	2.787.268,75	0,00741%	0,02837%
YUGOSLAVIA	26.524.672,00	8.454.272,52	0,08595%	0,08604%
NORUEGA	3.149.855,38	9.616.589,65	0,01021%	0,09787%
CROACIA	273.031.968,00	17.352.942,41	0,88478%	0,17661%
RUSIA	5.132.638,25	28.726.772,76	0,01663%	0,29237%
TURQUIA	1.921.490.802,01	128.888.127,76	6,22670%	1,31176%
SUIZA	4.614.950,52	233.014.507,13	0,01496%	2,37150%
<b>TOTAL</b>	<b>2.240.533.559,36</b>	<b>432.114.237,11</b>	<b>7,26057%</b>	<b>4,39784%</b>

#### **Preferencias Arancelarias con el resto de Europa.**

Colombia negoció un TLC con los países que integran la Asociación Europea de Libre Comercio, EFTA, integrado por Noruega, Islandia, Suiza y Liechtenstein, en el cual el 100% de las exportaciones de bienes industriales colombianas queda libre de aranceles

de manera inmediata. Por su parte, Colombia desgravará el 85,7% de las importaciones industriales provenientes de estos países, en su gran mayoría, bienes de capital, maquinaria e insumos.

En el acceso al mercado de productos agrícolas, se consolidó el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) en un grupo importante de productos de exportación colombianos; con Noruega el 100% del SGP, mientras que con Suiza cerca del 96%. Además, en productos como el café se profundizó el SGP en 100% de desgravación desde la entrada en vigencia del acuerdo.

Para productos agrícolas procesados, los países de EFTA otorgaron a Colombia las mismas preferencias concedidas a la Unión Europea. Dentro éstos están: café verde y tostado, extractos y esencias de café, chocolates y productos del cacao.

Con referencia a productos básicos negociados bilateralmente, con Suiza Colombia obtuvo preferencias en hortalizas, algunas flores, aromáticas, tabaco, cigarrillos, preparaciones alimenticias y gelatinas. Con Noruega, se beneficia con preferencias en más del 60% del ámbito agrícola, y con Islandia en licores, cigarrillos y jugos<sup>8</sup>.

Cabe resaltar que en el Anexo VII en relación con facilitación del comercio se logró la inclusión de un artículo según el cual las partes procurarán tener en cuenta la certificación otorgada por alianzas empresariales internacionales dentro de la parte exportadora en toda su cadena de suministro, las cuales se ajusten a los estándares internacionales y promuevan un comercio seguro en cooperación con los gobiernos y las organizaciones internacionales, en una clara referencia al trabajo que hace BASC en el mundo.

#### p) SURESTE ASIÁTICO

El total de las exportaciones de empresas BASC al Sur Este Asiático en 2008 fue de \$ 33.455.800,61 lo cual equivale al 0.34% del total de las exportaciones BASC en valor FOB y al 0.03% del total de las exportaciones BASC en peso.

PAÍS	PESO BRUTO	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN PESO	% PARTICIPACIÓN VALOR
MACAO	38.901,00	126.350,00	0,00013%	0,00129%
INDONESIA	1.223.799,44	1.315.424,79	0,00397%	0,01339%
VIETNAM	178.868,03	1.492.865,35	0,00058%	0,01519%
THAILANDIA	812.742,92	1.699.670,73	0,00263%	0,01730%
FILIPINAS	1.831.679,99	3.500.811,83	0,00594%	0,03563%
MALASIA	351.288,91	3.748.671,94	0,00114%	0,03815%
HONG KONG	947.930,54	4.046.994,03	0,00307%	0,04119%
SINGAPUR	2.843.908,70	17.525.011,94	0,00922%	0,17836%
<b>TOTAL</b>	<b>8.229.119,53</b>	<b>33.455.800,61</b>	<b>0,02667%</b>	<b>0,34050%</b>

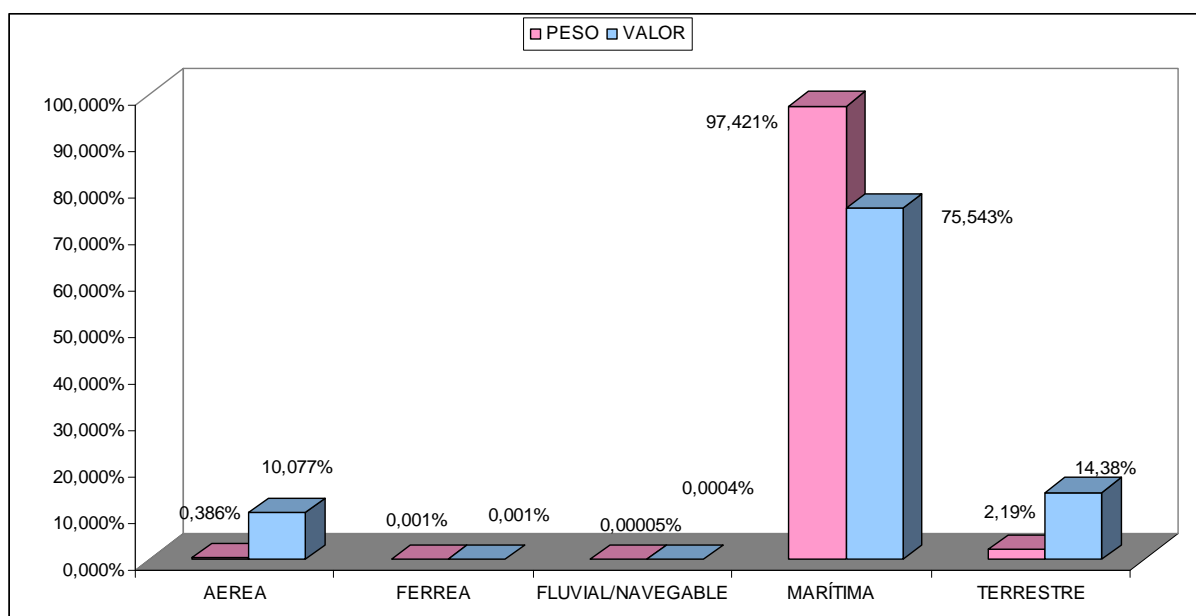
<sup>8</sup>[http://www.adnmundo.com/contenidos/comercio/colombia\\_tlc\\_efta\\_noruega\\_islandia\\_suiza\\_liechtenstein\\_exportaciones\\_importaciones\\_ce\\_020708.html](http://www.adnmundo.com/contenidos/comercio/colombia_tlc_efta_noruega_islandia_suiza_liechtenstein_exportaciones_importaciones_ce_020708.html)

## **2. PRINCIPALES MEDIOS DE TRANSPORTE DE LAS EXPORTACIONES BASC EN COLOMBIA.**

Durante 2008, el 97,42% del total de las exportaciones en peso de las empresas BASC, se movilizó por vía marítima, lo cual equivale a un total de \$ 7.422.588.833,77 en valor FOB; el siguiente medio de transporte utilizado fue el terrestre a través del cual se movilizó un total de \$ 1.412.687.228,79 en valor FOB lo cual representa el 2,2% de las exportaciones totales en peso.

El medio de transporte menos empleado fue el fluvial, a través del cual solamente se movilizó el 0,0004% de las exportaciones en valor FOB, lo cual equivale a \$44.153,20. (Ver Grafico No. 3).

**GRÁFICO N°3 PRINCIPAL MEDIO DE TRANSPORTE DE LAS EXPORTACIONES BASC**



## **3. PARTICIPACIÓN DE EMPRESAS BASC COMO USUARIOS ADUANEROS ESPECIALES.**

El 80% de las exportaciones BASC en valor FOB (\$7.851.264.161,7) fueron realizadas en 2008 por empresas que gozan de la clasificación de *Usuarios Aduaneros Permanentes – UAP*<sup>9</sup>, lo cual representa el 95,08% del total de las exportaciones en peso bruto.

<sup>9</sup> El UAP Es un mecanismo creado para incentivar a las empresas que hayan realizado exportaciones por valor FOB mayores iguales a tres millones de dólares (US\$3'000.000) ó su promedio anual durante los 3 años inmediatamente anteriores a la solicitud, habiendo tramitado por lo menos 2.000 declaraciones de importación y/o exportación; para los que hayan permanecido como usuarios del Plan Vallejo por un periodo de tres (3) años y que realicen exportaciones mayores iguales a dos millones de dólares (US\$2'000.000).

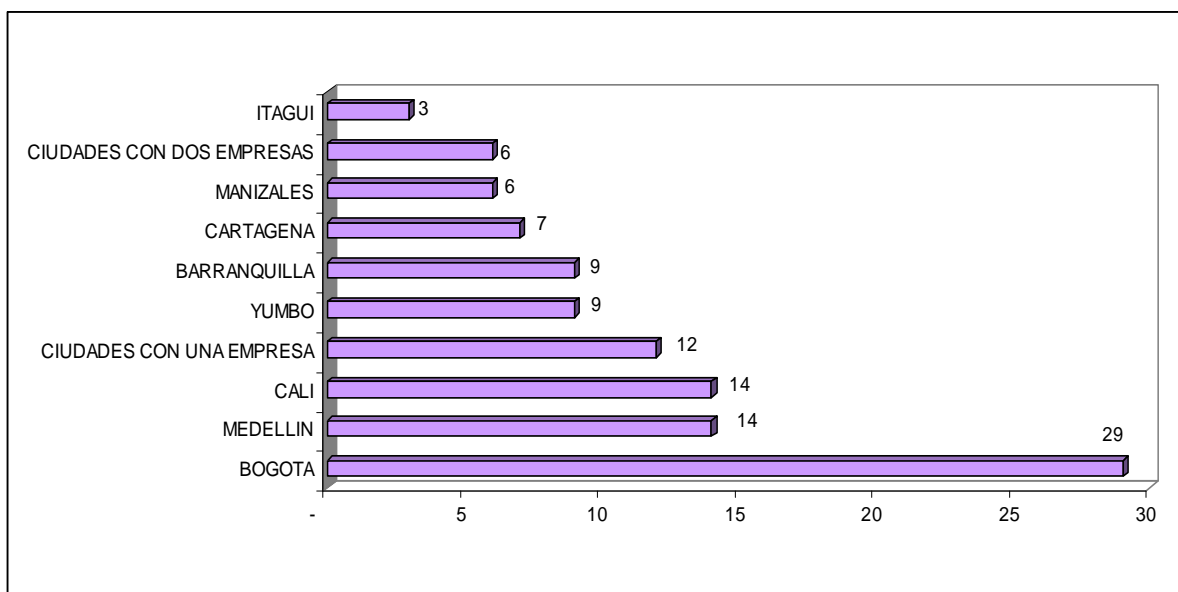
A su vez, el 66,5% de las exportaciones en valor FOB (\$6.534.194.267,40) fueron realizadas por empresas que cuentan con la clasificación de Usuario Altamente Exportador - ALTEX<sup>10</sup>, lo cual representa el 72,09% del total de las exportaciones BASC en peso.

**TABLA N°2 COMPOSICIÓN DE LAS EXPORTACIONES BASC POR RÉGIMENES ESPECIALES DEL EXPORTADOR**

	EN PESO	% PARTICIPACIÓN	VALOR FOB	% PARTICIPACIÓN
UAP	29.340.228.767,65	95,08%	7.851.264.161,70	79,91%
ALTEX	21.150.994.094,21	72,09%	6.534.194.267,40	66,50%
<b>TOTAL EXPORTACIONES</b>	<b>30.858.903.048,69</b>		<b>9.825.612.337,85</b>	

Del total de empresas afiliadas a BASC, 109 gozan de la clasificación UAP, el 26,61% se encuentran ubicadas en la ciudad de Bogotá; Medellín y Cali tienen el mismo número de empresas (14) y le siguen Barranquilla y Yumbo con 9 empresas cada uno.

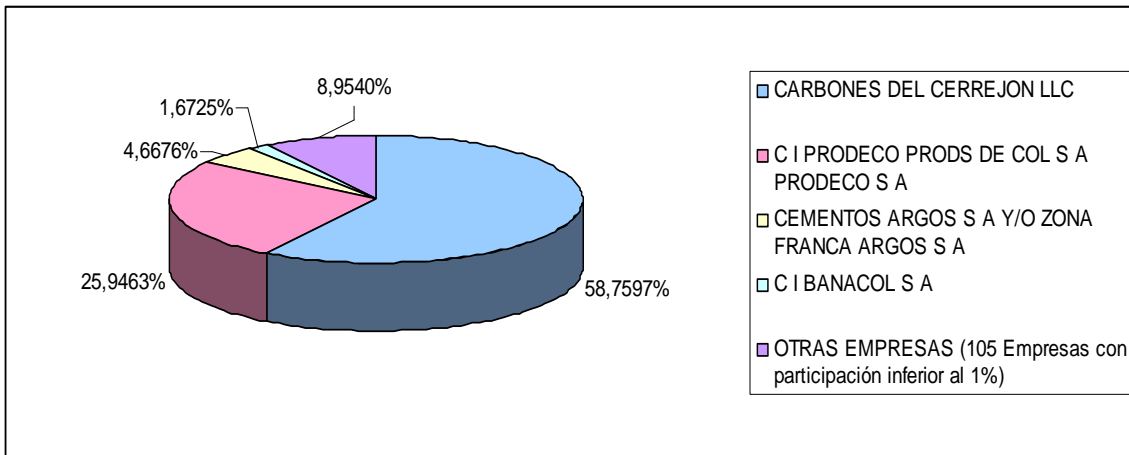
**GRÁFICO 4 N° DE EMPRESAS BASC CON CLASIFICACIÓN UAP POR CIUDAD**



Sin embargo el 84,71% del total de las exportaciones en peso bruto, bajo este régimen estuvieron concentradas solamente en dos empresas.

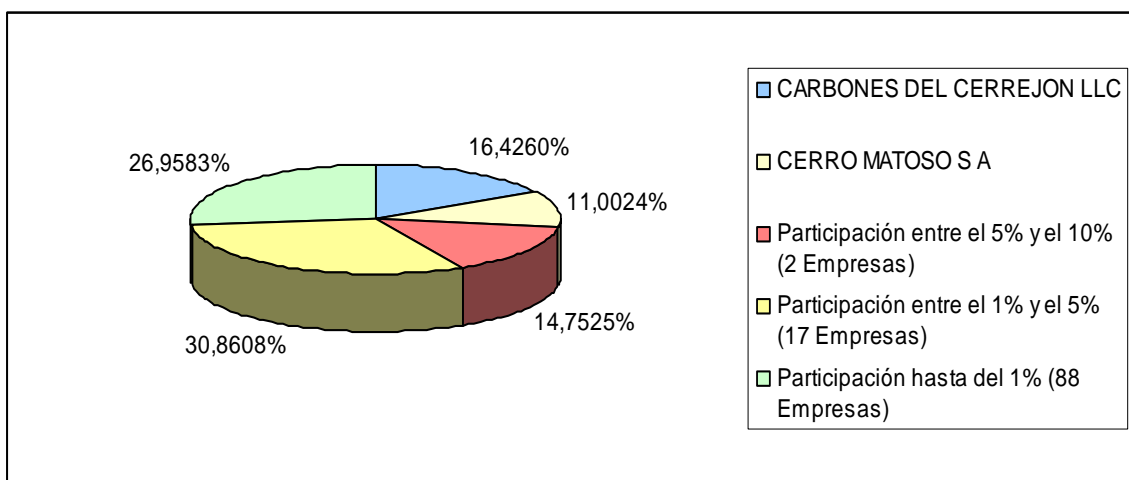
<sup>10</sup> La clasificación ALTEX es un mecanismo creado para incentivar a las empresas que hayan realizado exportaciones por valor FOB mayores iguales a los dos millones de dólares (US\$2.000.000.00) y que el valor exportado, directamente o a través de una sociedad de comercialización internacional sea mayor igual al sesenta por ciento (60%) del valor de sus ventas totales en el mismo periodo, durante el año inmediatamente anterior a la solicitud de ser considerado como tal para poder acceder a una serie de beneficios que facilitan sus exportaciones.

**GRÁFICO N°5 CONCENTRACIÓN EXPORTACIONES EMPRESAS B ASC  
EN PESO BRUTO - RÉGIMEN UAP**



Cuando se examina el comportamiento en valor FOB de las exportaciones bajo régimen UAP el 27,43% se encuentra concentrado en 2 empresas, lo cual equivale a \$2.153.473.717,92 que significa el 22% del total de las exportaciones realizadas por empresas certificadas BASC.

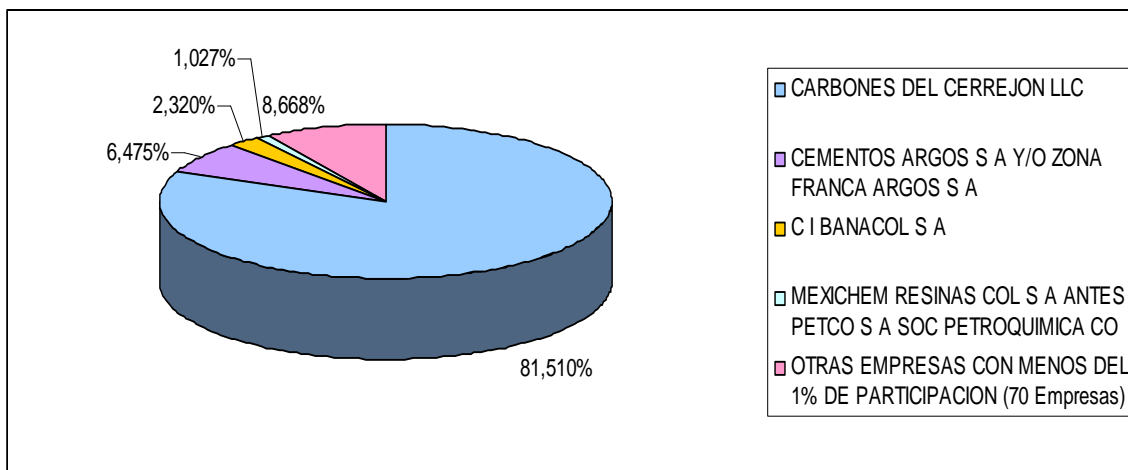
**GRÁFICO N°6 CONCENTRACIÓN EXPORTACIONES EMPRESAS B ASC  
EN VALOR FOB - RÉGIMEN UAP**



Por su parte, del total de empresas afiliadas a BASC, 74 poseen la categoría de ALTEX. El 21,33% se encuentran ubicadas en Bogotá, el 16% en Medellín, el 14,67% en Cali, el 9,33% en Cartagena y le siguen Yumbo y Barranquilla. Ciudades y municipios como Armenia, Bucaramanga, Copacabana, Envigado, Galapa, Girardota, Itagui, La Estrella, Miranda, Mosquera, cuentan cada una con una empresa.

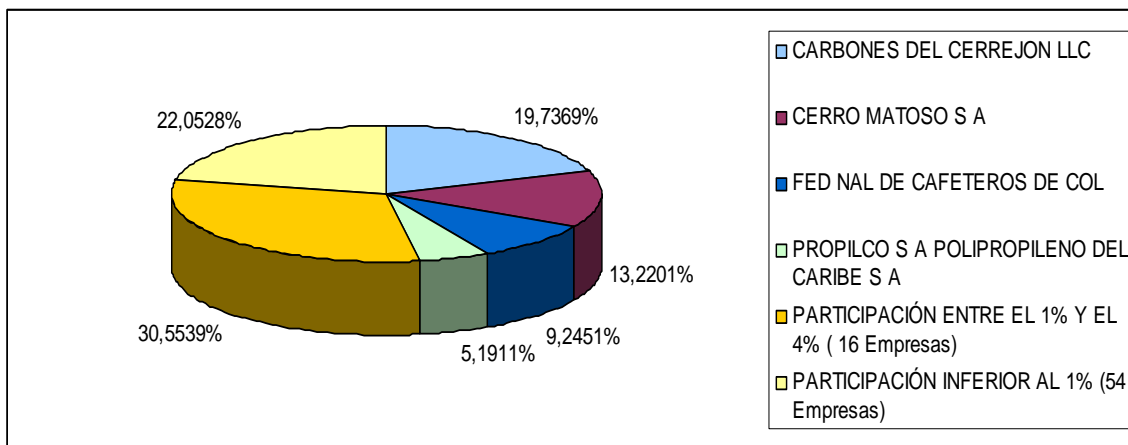
En cuanto a la concentración en peso bruto de las exportaciones bajo este régimen, vale la pena señalar que el 81,50% representa a un a sola empresa, lo cual equivale al 56% del peso bruto de todas las exportaciones realizadas por empresas certificadas BASC.

**GRÁFICO N°7 CONCENTRACIÓN EXPORTACIONES EMPRESAS B ASC  
EN PESO BRUTO - RÉGIMEN ALTEX**



Respecto al valor FOB de las exportaciones, bajo el régimen UAP que equivalen a \$6.534.194.267,40 la concentración es menor; de hecho la mayor participación individual equivale tan solo al 19,74%. El 47,39% sucede en 4 empresas y las otras 70 representan los restantes \$ 3.172.371.075,27.

**GRÁFICO N°8 CONCENTRACIÓN EXPORTACIONES EMPRESAS B ASC  
EN VALOR FOB - RÉGIMEN ALTEX**



Finalmente vale la pena señalar que 61 empresas cuentan con las dos características de Régimen UAP y Régimen ALTEX, lo cual representa el 68,13% en peso bruto del total de las exportaciones de empresas certificadas BASC (21.021.890.530,30) mientras que en valor FOB equivale al 63,81% (6.269.835.671,90).

El 21,31% de las empresas que aplican a las dos categorías se encuentran en Bogotá (13 empresas), el 19,67% en Medellín (12 empresas), el 14,65% en Cali (9 empresas) el 11,48% en Cartagena (7 empresas).

## CONCLUSIONES

1. El 38.6% de las exportaciones colombianas sin petróleo fue realizado por empresas certificadas BASC, lo cual demuestra el compromiso del empresariado colombiano con la seguridad de la cadena de suministro y pone en evidencia el potencial que aún tenemos para crecer en Colombia.
2. Tal como quedó expuesto durante el II Congreso Nacional BASC, tanto las exportaciones colombianas como las de las empresas BASC están importantemente concentradas en los mercados de Estados Unidos (24%), Unión Europea (21%), Comunidad Andina (10.37%) y Venezuela (12%). Teniendo en cuenta la volatilidad de algunos mercados como los de la CAN y Venezuela así como las preferencias unilaterales que recibimos en Estados Unidos y la Unión Europea, se hace indispensable avanzar en la búsqueda e identificación de nuevos mercados para las exportaciones BASC, afianzando la necesidad de incursionar en las denominadas "*REDES EMPRESARIALES SEGURAS*".
3. En este sentido, los países BASC Centroamericanos tienen una inmensa potencialidad en la medida en que solo representan el 3.8% de las exportaciones BASC en 2008 y existen preferencias arancelarias que pueden ser explotadas.
4. El 97% de las exportaciones BASC por valor FOB se transportaron por vía marítima, seguido del transporte terrestre que significó el 14.38% de dichas exportaciones en valor FOB.
5. Un altísimo porcentaje de las exportaciones BASC en valor y peso están amparadas por los regímenes de usuario aduanero permanente (UAP) o usuario altamente exportador (ALTEX). Esta es una condición que debe ser tenida particularmente en cuenta a la hora de planificar el futuro de la Organización de cara a la implementación del Operador Económico Autorizado en Colombia.